

JOURNÉE THÉMATIQUE

LES OUTILS DE FINANCEMENT ET LA GESTION TECHNICO-ÉCONOMIQUE

Objectifs

Cette rencontre a pour but :

- * D'informer les producteurs et productrices de chèvres des différents programmes d'aide accessibles aux entreprises caprines
- * D'informer les producteurs du processus d'analyse des dossiers de financement
- * De démystifier les coûts de production

Clientèle visée

- * Les producteurs et productrices de chèvres ainsi que les producteurs potentiels

Modalités d'inscription

Veuillez confirmer votre présence par courriel à chèvres@upa.qc.ca ou par téléphone au 450 679-0540, poste 8548, au plus tard le 13 mars 2013

Coût (sans les repas)

- * Producteurs membres : gratuit
- * Producteurs non membres et intervenants : 30 \$ (taxes incluses)

Le paiement aura lieu sur place

Jeudi 14 mars 2013

BEST WESTERN PLUS Hôtel Universel Drummondville
915 rue Hains, Drummondville (Québec)

PROGRAMME

- 9 h 30 **Accueil des participants**
- 9 h 45 **Mot de bienvenue et rappel des objectifs de la journée**
Robert Camden, président du Syndicat des producteurs de chèvres du Québec
- 10 h **Connaître ses coûts de production, c'est payant!**
Francis Goulet, directeur général, Centre d'études sur les coûts de production en agriculture
- 11 h **Les programmes de La Financière agricole du Québec : programme de subvention à l'établissement et programme de garantie de prêt**
André Picard, directeur, La Financière agricole du Québec
- 12 h **Dîner**
- 13 h 15 **Présentation des capsules Web**
- 13 h 20 **Les programmes de Financement agricole Canada**
Sylvie Girard, directrice des relations d'affaires, Financement agricole Canada
- 14 h 15 **Les programmes d'aide accessibles à la relève agricole, comment s'y retrouver?**
Marc St-Roch Service de comptabilité et fiscalité UPA
- 14 h 50 **La petite histoire de la fromagerie le Ruban Bleu**
Témoignage d'une productrice, M^{me} Caroline Tardif
- 15 h 20 **Ce que vous devez savoir sur le processus d'analyse de votre dossier de financement**
André Picard, directeur, La Financière agricole du Québec
- 16 h 00 **Mot de la fin**



Connaître ses coûts de production:
c'est payant!

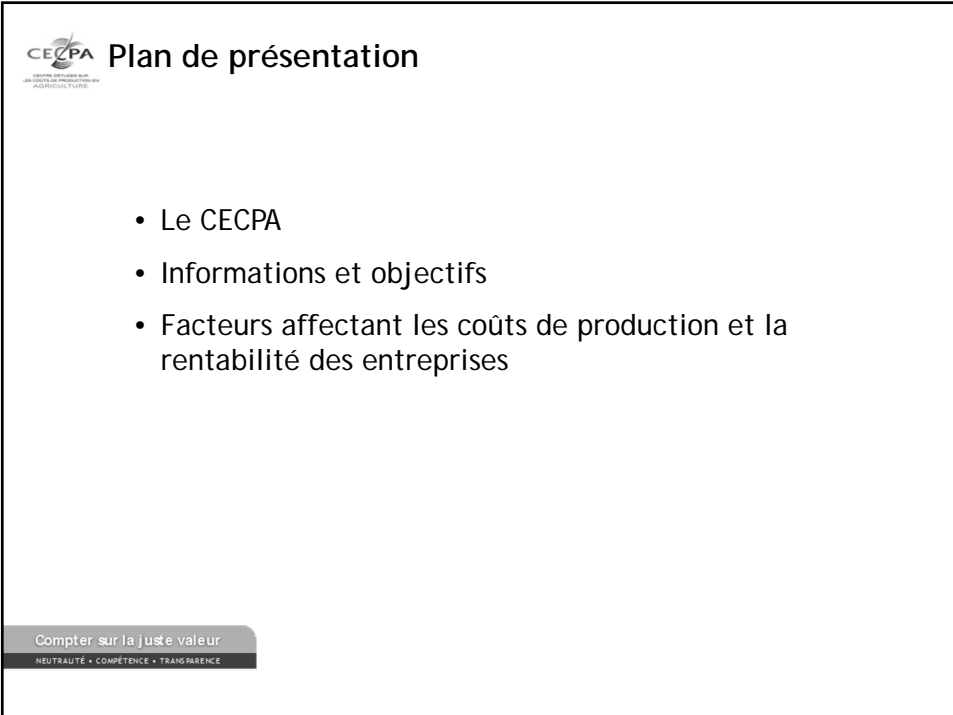
Rencontre secteur chèvres

mars2013

Par
Francis Goulet, directeur général du CECPA




Compter sur la juste valeur
NEUTRALITÉ • COMPÉTENCE • TRANSPARENCE




CECPA Plan de présentation


- Le CECPA
- Informations et objectifs
- Facteurs affectant les coûts de production et la rentabilité des entreprises




Compter sur la juste valeur
NEUTRALITÉ • COMPÉTENCE • TRANSPARENCE




 Centre d'études sur les coûts de production en agriculture

- Une organisation autonome régie par un conseil d'administration tripartite
- Une équipe spécialisée




Compter sur la juste valeur
NEUTRALITÉ • COMPÉTENCE • TRANSPARENCE

 Calendrier des études depuis 2006


2006	<ul style="list-style-type: none"> • Agneaux • Pommes tardives • Veaux d'embouche • Bouvillons d'abattage 	
2007	<ul style="list-style-type: none"> • Porcs et porcelets 	
2008	<ul style="list-style-type: none"> • Veaux lourds 	
2009	<ul style="list-style-type: none"> • Pommes de terre • Céréales, maïs-grain et oléagineux 	
2010	<ul style="list-style-type: none"> • Veaux d'embouche • Bouvillons d'abattage 	
2011	<ul style="list-style-type: none"> • Agneaux • Pommes tardives 	
2012	<ul style="list-style-type: none"> • Porcs et porcelets 	

Compter sur la juste valeur
NEUTRALITÉ • COMPÉTENCE • TRANSPARENCE


CENTRE D'ÉTUDES SUR
LES OUTILS DE FINANCEMENT EN
AGRICULTURE

« Vous ne pouvez gérer votre
entreprise si vous ne la connaissez
pas. »

Compter sur la juste valeur
NEUTRALITÉ • COMPÉTENCE • TRANSPARENCE


CENTRE D'ÉTUDES SUR
LES OUTILS DE FINANCEMENT EN
AGRICULTURE

Nous décidons en fonction de ce que nous savons

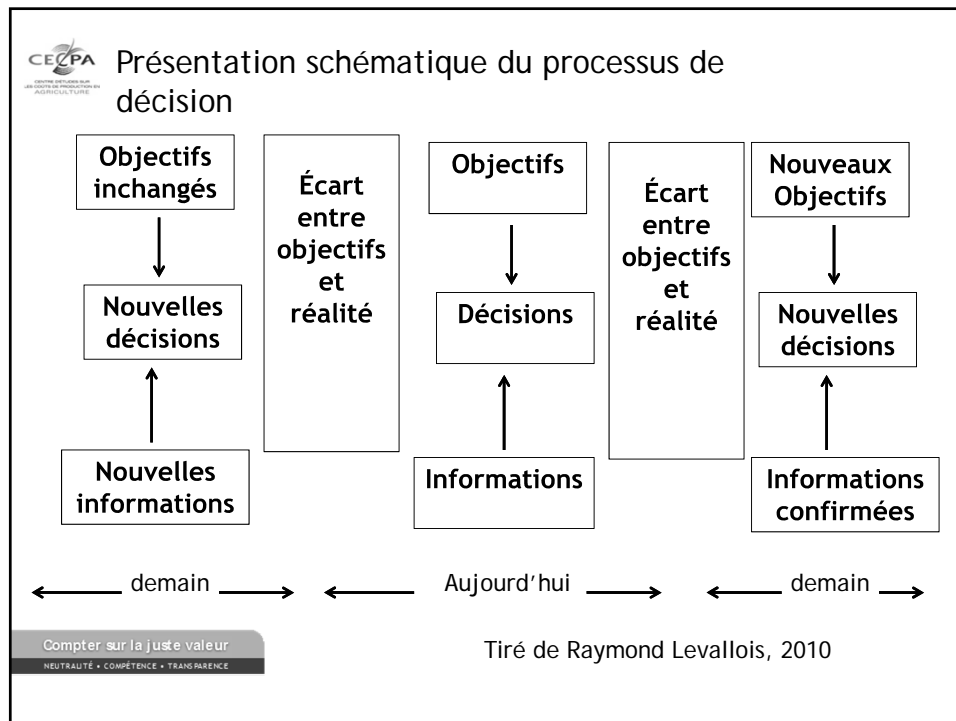
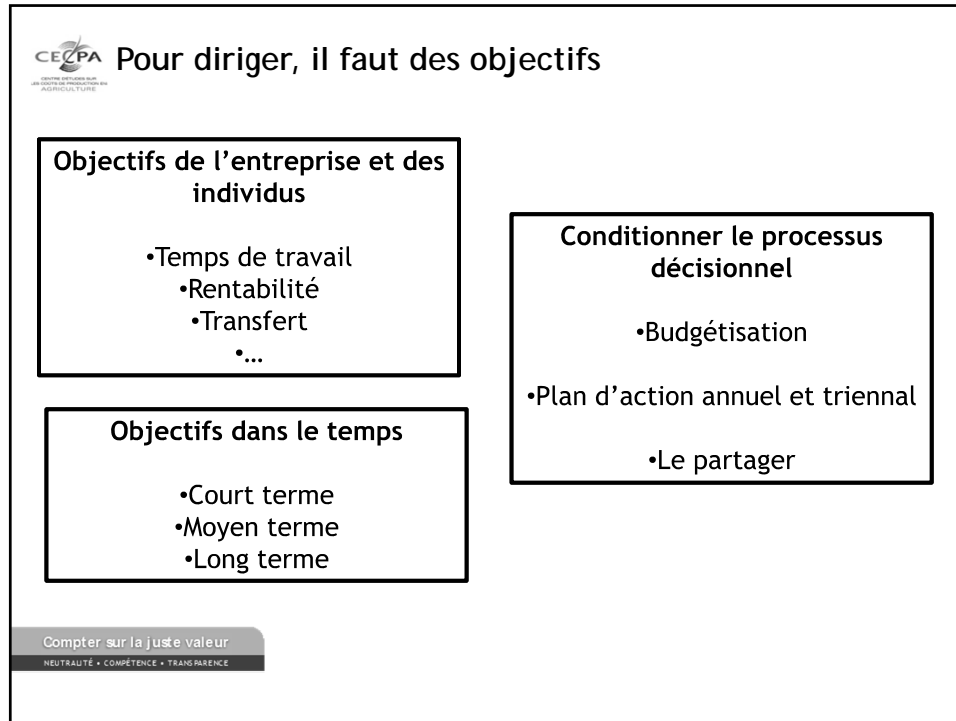
L'information disponible


- Économique
- Technique
- Financière
- Connaissance de son environnement d'affaires
- Information sur les marchés et les innovations
- Analyses des risques
- Expertises externes

Sa facilité à analyser ses informations

- Répartition par activités
- Type de rapports produits
- Analyses mensuelles, trimestrielles ou annuelles

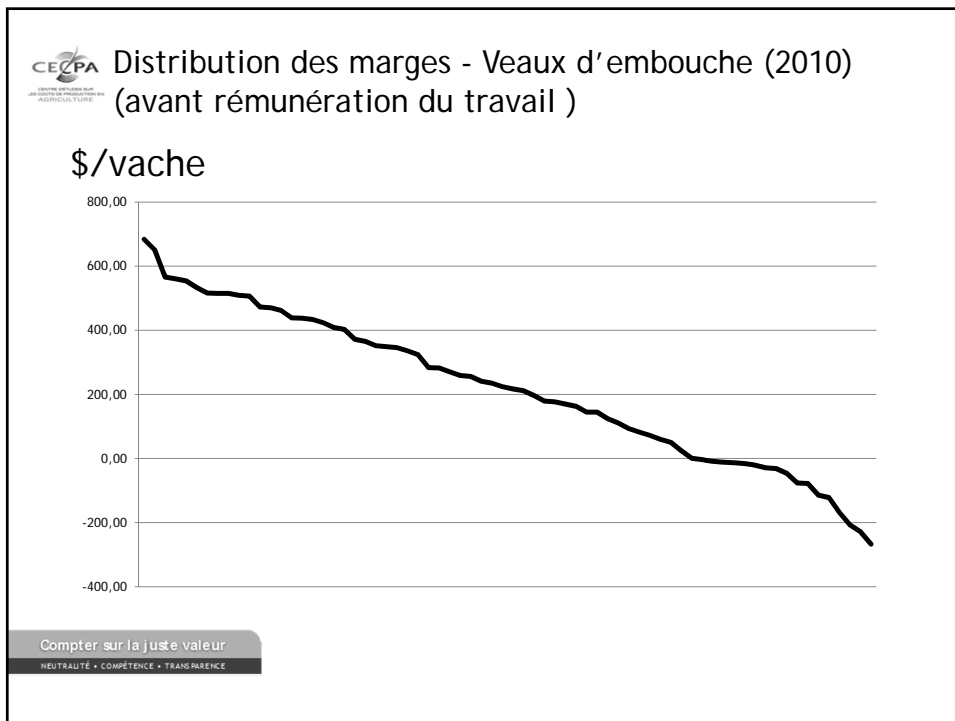
Compter sur la juste valeur
NEUTRALITÉ • COMPÉTENCE • TRANSPARENCE





CENTRE D'ÉTUDES SUR
LES OUTILS DE FINANCEMENT EN
AGRICULTURE

« Nombreux sont ceux qui se lancent en affaires, mais combien réussissent ? »


Compter sur la juste valeur
NEUTRALITÉ • COMPÉTENCE • TRANSPARENCE



 Différences de marges bénéficiaires entre les groupes de tête et de fin

	\$/unité	\$/entreprise
Agneaux (2006)	+89 \$/brebis	+50 000\$
Porcs (2007)	+30 \$/porc	+120 000\$
Veaux de grain (2008)	+112 \$/veau	+80 000\$
Pommes de terre (2009)	+5 \$/quintal	+246 000\$
Bouvillons (2010)	+122\$ / bouvillon	+ 200 000\$


Compter sur la juste valeur
 NEUTRALITÉ • COMPÉTENCE • TRANSPARENCE

 Différences de marges bénéficiaires entre les groupes de tête et de fin

	\$/unité	\$/entreprise
Chèvres (MAPAQ 2007)	+300\$/chèvre*	+55 000\$*

Estimations, communications personnelles MAPAQ


Compter sur la juste valeur
 NEUTRALITÉ • COMPÉTENCE • TRANSPARENCE

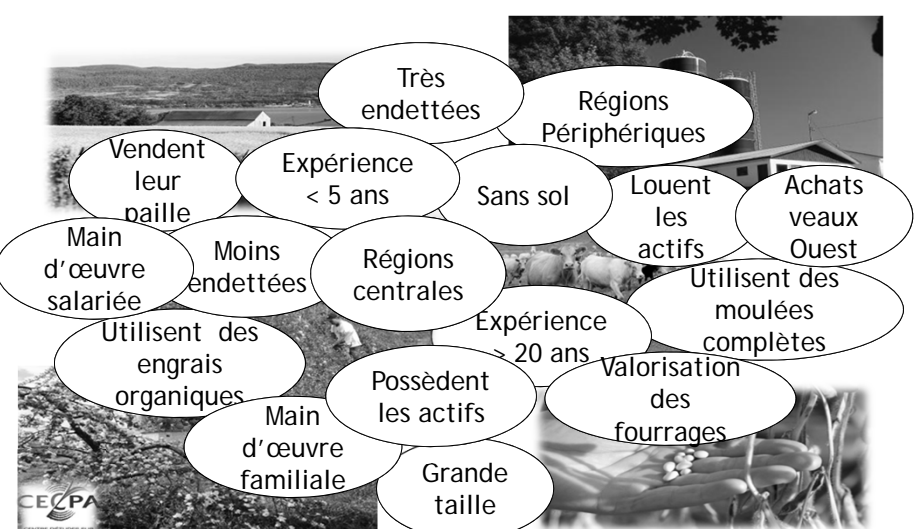


Les différences de marges observées ne sont jamais le fruit d'un seul élément...

elles proviennent généralement de l'interaction d'une multitude de composantes techniques, économiques, financières...

Compter sur la juste valeur
NEUTRALITÉ • COMPÉTENCE • TRANSPARENCE

 Des entreprises aux caractéristiques diverses



Très endettées

Régions Périphériques

Vendent leur paille

Expérience < 5 ans

Sans sol

Louent les actifs

Achats veaux Ouest

Main d'œuvre salariée

Moins endettées

Régions centrales

Utilisent des engrais organiques

Expérience > 20 ans

Utilisent des moulées complètes

Valorisation des fourrages

Main d'œuvre familiale

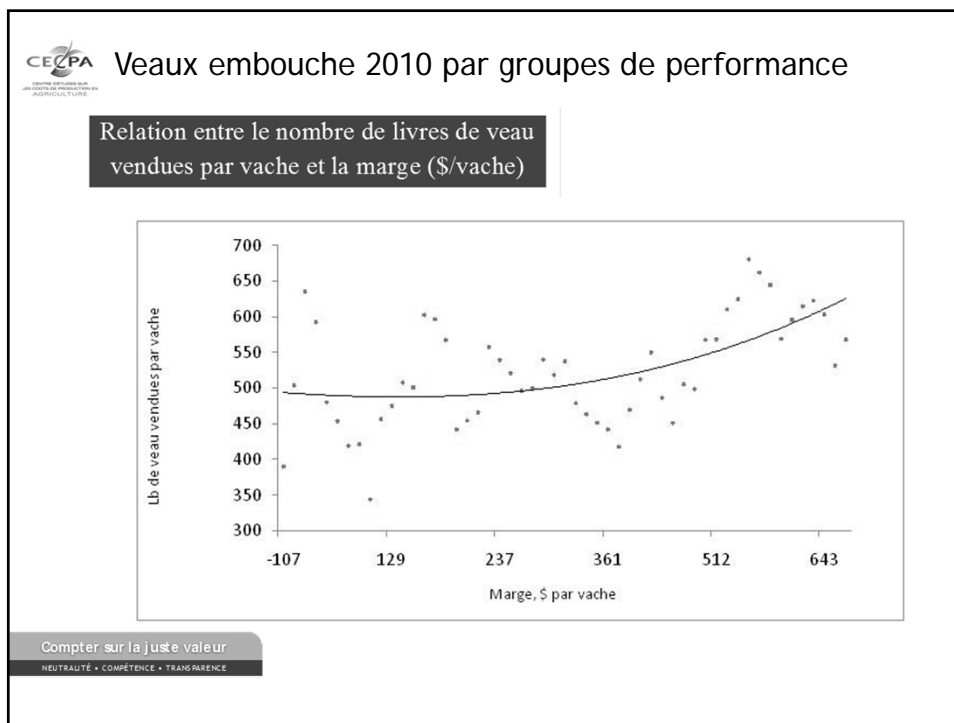
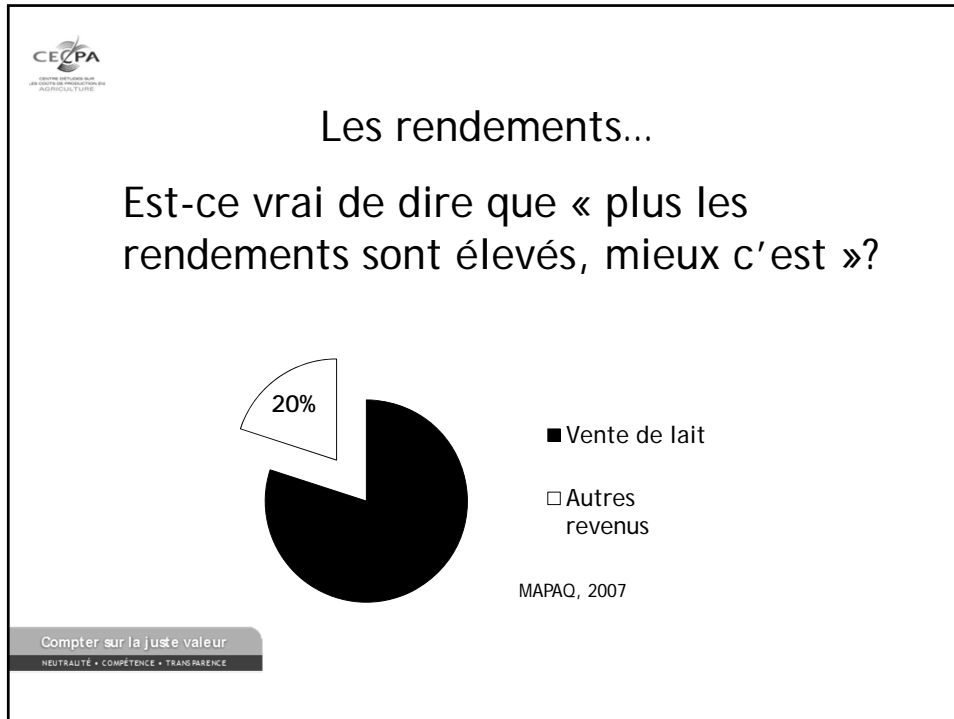
Possèdent les actifs

Grande taille

CEZPA

Compter sur la juste valeur
NEUTRALITÉ • COMPÉTENCE • TRANSPARENCE

Photos © Eric Labonté, MAPAQ



CEZPA Agneaux 2006 par groupes de performance
CENTRE D'ÉTUDES SUR LES SYSTÈMES DE PRODUCTION EN AGRICULTURE

	Groupe de tête	Groupe de fin
Marges avant rémunération du travail et de l'avoir	120\$ /brebis	31\$/ brebis
Nombre d'agnelages/brebis	1.14	0.9
Nombre d'agneaux vendus/brebis	1.5	1.0

Compter sur la juste valeur
 NEUTRALITÉ • COMPÉTENCE • TRANSPARENCE

CEZPA Maïs-grain 2009 par groupes de performance
CENTRE D'ÉTUDES SUR LES SYSTÈMES DE PRODUCTION EN AGRICULTURE

Rendements et marge du maïs-grain par hectare, moyenne mobile


Compter sur la juste valeur
 NEUTRALITÉ • COMPÉTENCE • TRANSPARENCE

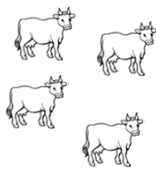
 **CEZPA**
 CENTRE D'ÉTUDES SUR
 LES OUTILS DE FINANCEMENT EN
 AGRICULTURE

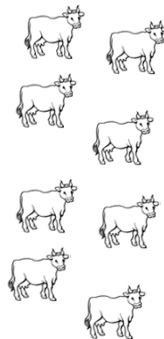
La taille de l'entreprise...

Est-ce vrai de croire que les entreprises de
 grandes tailles sont plus rentables?

Compter sur la juste valeur
 NEUTRALITÉ • COMPÉTENCE • TRANSPARENCE


 **Veaux embouche 2010**

Petits		Grands
		Marge/ vache +60\$
Revenus/ vache ↗		Charges/ vache ↘
Travail /vache + 17 heures		



- L'utilisation optimale des ressources de l'entreprise
- La capacité de l'entreprise à rémunérer le travail


Compter sur la juste valeur
 NEUTRALITÉ • COMPÉTENCE • TRANSPARENCE

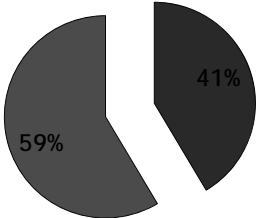
 **Autres productions...**

	Groupe de tête	Groupe de fin
Agneaux 2006 (brebis)	527	420
Veaux de grain (veaux)	835	609
Pommes de terre (ha)	100	85

- Capacité d'achat des intrants + accès à des marchés spécifiques
- L'importance de la taille doit être analysée avec prudence...

Compter sur la juste valeur
NEUTRALITÉ • COMPÉTENCE • TRANSPARENCE

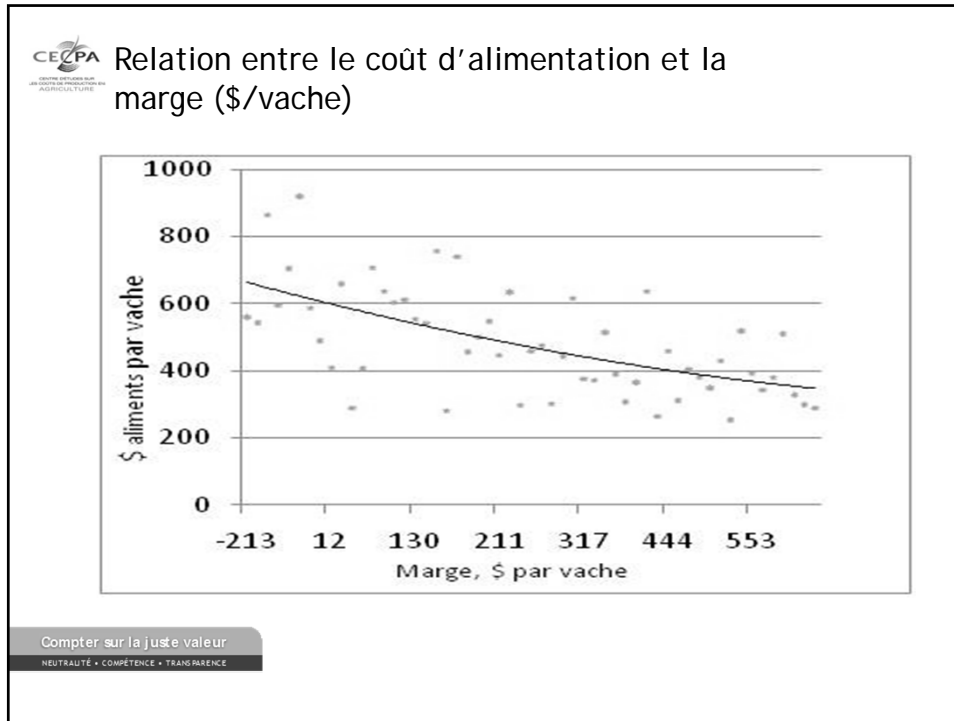
 **L'alimentation... une charge à contrôler**



■ Alimentation
■ Autres charges variables

MAPAQ, 2007

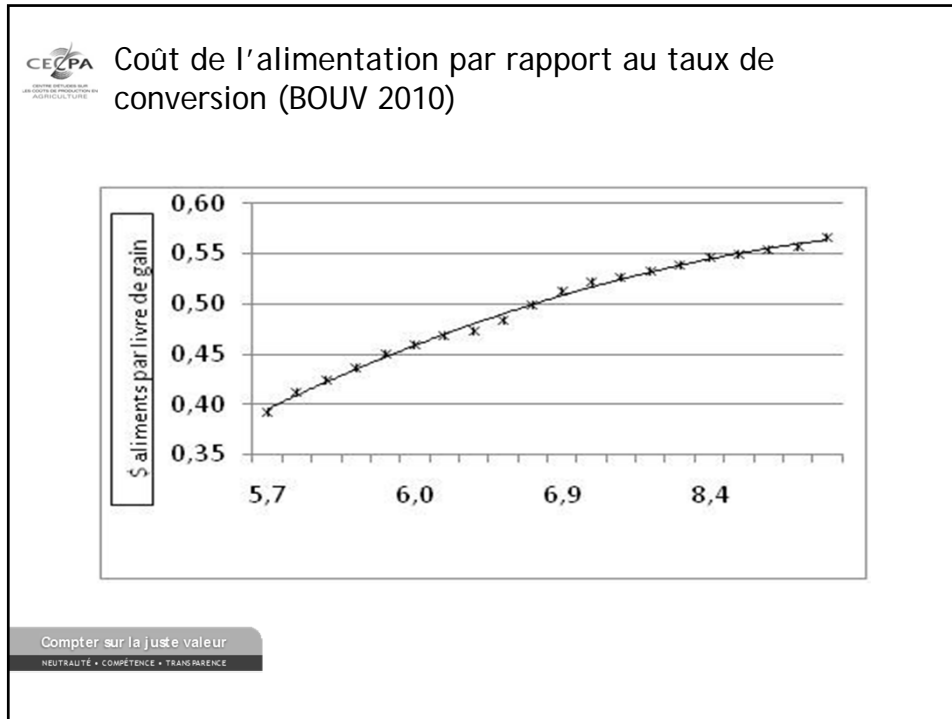
Compter sur la juste valeur
NEUTRALITÉ • COMPÉTENCE • TRANSPARENCE




CECPA Centre de services aux producteurs agricoles
 Comparaison des charges alimentaires (AGN 2006)


	Tête	Fin	Écart
	906 agneaux	525 agneaux	\$ / agneau
Charges cultures	16.29	20.10	-3.81
Aliments achetés	29.05	45.25	-16.20
Charges machinerie	47.48	55.65	-8.17
Total	92.82	121.00	-28.18

Compter sur la juste valeur
 NEUTRALITÉ • COMPÉTENCE • TRANSPARENCE




 **Les choix de gestion de l'entreprise... sont-ils déterminants?**


Compter sur la juste valeur
NEUTRALITÉ • COMPÉTENCE • TRANSPARENTÉ

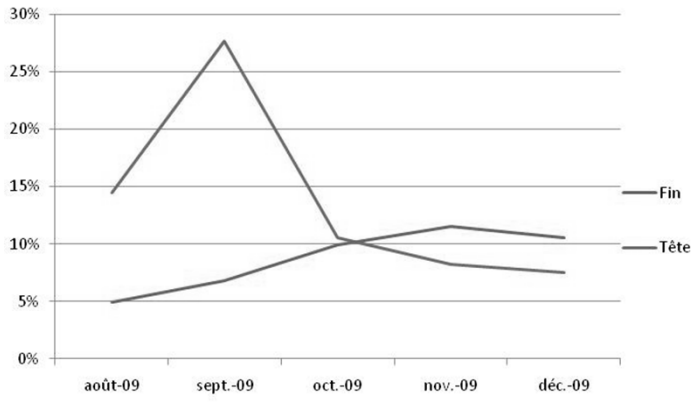
 **Exemple du secteur bouvillon d'abattage**

- Anticiper les marchés
- Être à l'affût des opportunités
- Être un bon négociateur
- Gérer ses risques.



Compter sur la juste valeur
NEUTRALITÉ • COMPÉTENCE • TRANSPARENCE

 **Exemple: Pommes de terre 2009**



Mois	Fin (%)	Tête (%)
août-09	14	5
sept-09	28	7
oct-09	10	10
nov-09	8	12
déc-09	7	10

Compter sur la juste valeur
NEUTRALITÉ • COMPÉTENCE • TRANSPARENCE

CECPA
 CENTRE D'ÉTUDES SUR
 LES OUTILS DE PRODUCTION EN
 AGRICULTURE

L'endettement...

Est-ce vrai de croire que les entreprises les plus rentables sont moins endettées?

47% 53%

■ Dettes
 ■ Avoir propre

MAPAQ, 2007

Compter sur la juste valeur
 NEUTRALITÉ • COMPÉTENCE • TRANSPARENCE

CECPA
 CENTRE D'ÉTUDES SUR
 LES OUTILS DE PRODUCTION EN
 AGRICULTURE


Veaux d'embouche (\$/vache)

	Groupe de tête	Groupe de fin
Actifs à court terme	1 207	920
Actifs machinerie & équipements	1 113	1 354
Animaux reproducteurs	1 158	1 116
Actifs bâtiments	443	764
Actifs fonds de terre	1 280	1 163
Actifs totaux/vache	5 200	5 317
Dettes à court terme	161	263
Dettes à moyen et long termes	725	1 478
Dettes totales/vache	886	1 788
Avoir net/vache	4 314	3 529
% endettement	17 %	34 %
Fonds de roulement, \$/vache	1 046	657
Ratio de fonds de roulement	7,5	3,5

Bouvillons (\$/bouvillon)

Postes du bilan	Groupe de tête	Groupe de fin
Actif à court terme ¹	1 201	1 057
Actif machinerie et équipement	413	346
Actif bâtiments	336	250
Actif fonds de terre	536	366
Actif total par bouvillon	2 540	2 024
Dettes à court terme	748	860
Dettes à moyen et long terme	728	607
Dettes totales par bouvillon	1 476	1 467
% de dettes	58%	72%
Fonds de roulement \$/bouvillon	453	197
Ratio de fonds de roulement	1,6	1,2

Compter sur la juste valeur
 NEUTRALITÉ • COMPÉTENCE • TRANSPARENCE


CENTRE D'ÉTUDES SUR
LES OUTILS DE FINANCEMENT EN
AGRICULTURE

Le temps de travail...

Est-ce vrai de croire que les producteurs qui travaillent le plus sont les plus performantes?

Compter sur la juste valeur
NEUTRALITÉ • COMPÉTENCE • TRANSPARENCE


CENTRE D'ÉTUDES SUR
LES OUTILS DE FINANCEMENT EN
AGRICULTURE

La localisation géographique de l'entreprise a-t'elle de l'importance?



Compter sur la juste valeur
NEUTRALITÉ • COMPÉTENCE • TRANSPARENCE



CEZPA Information complémentaire
 Veaux embouche 2010

Paramètres régions centrales ↗/↘	Paramètres régions périphériques ↗/↘
Nombre de veaux vendus/vache ↗	Taille des troupeaux ↗
Actifs fonds de terre/vache ↗	Poids des veaux à la vente ↗
Rendements des cultures ↗	Superficies en fourrage et pâturage/vache ↗
Taux d'endettement ↘	Temps de travail/vache ↘
Charges de travaux à forfait ↗	Charges aliments achetés ↘


Compter sur la juste valeur
 NEUTRALITÉ • COMPÉTENCE • TRANSPARENTÉ

CEZPA

Un élément peut s'avérer avantageux dans une situation et désavantageux dans une autre...


Compter sur la juste valeur
 NEUTRALITÉ • COMPÉTENCE • TRANSPARENTÉ



CEZPA
CENTRE BELGE POUR
LES OUTILS DE PRODUCTION EN
AGRICULTURE

Conclusions


Compter sur la juste valeur
NEUTRALITÉ • COMPÉTENCE • TRANSPARENCE



CEZPA
CENTRE BELGE POUR
LES OUTILS DE PRODUCTION EN
AGRICULTURE

- Méfiez-vous de ceux qui vous diront qu'il existe une recette...
- Pour gérer une entreprise, il faut se fixer des objectifs et se doter de moyens pour les atteindre (informations)
- Deux entreprises similaires peuvent obtenir des rentabilités totalement différentes

Compter sur la juste valeur
NEUTRALITÉ • COMPÉTENCE • TRANSPARENCE




Le succès d'une entreprise réside dans ...

1. la connaissance de son entreprise
2. l'accès à de l'information stratégique de qualité
3. l'utilisation d'outils favorisant une bonne gestion des risques
4. sa capacité à s'adapter rapidement

**Dans bien des cas, vous allez
devoir revoir
régulièrement vos façons
de faire!**

Compter sur la juste valeur
NEUTRALITÉ • COMPÉTENCE • TRANSPARENCE



Quelques-uns des 10 commandements du CEGA


1. Contrôler ses dépenses
2. Connaître ses risques
3. Connaître son environnement d'affaire
4. Éviter le surendettement
5. Planifier
6. Prévoir un plan B
7. Vous remettre en question et consultez

**Vous voulez vous comparer ... une
approche est de comparer vos
résultats à ceux budgétés**

Compter sur la juste valeur
NEUTRALITÉ • COMPÉTENCE • TRANSPARENCE

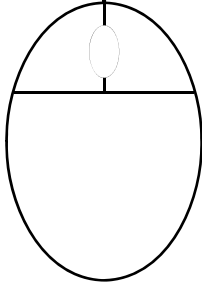
JOURNÉE THÉMATIQUE OUTILS DE FINANCEMENT
DU 14 MARS 2013 - TOUTES LES PRÉSENTATIONS
POWERPOINT

02/05/2013



CECPA
CENTRE D'ÉTUDES SUR
LES COÛTS DE PRODUCTION EN
AGRICULTURE

www.cecpa.qc.ca



Compter sur la juste valeur
NEUTRALITÉ • COMPÉTENCE • TRANSPARENCE



**LA FINANCIÈRE
AGRICOLE DU QUÉBEC
VOTRE PARTENAIRE**



Par:
André Picard, agr.
Directeur du financement agricole et forestier

Drummondville
14 mars 2013

**La Financière
agricole
Québec** 

PLAN DE PRÉSENTATION

1. La Financière agricole du Québec
2. Nos produits de financement
3. Nos programmes d'appui pour la relève
4. Quelques statistiques concernant votre secteur
5. Quelques publications d'intérêt
6. **Concours: Tournez-vous vers l'excellence!**



PARTIE 1

La Financière agricole du Québec



NOTRE MISSION

- Mission :
 - ☛ *Soutenir et promouvoir, dans une perspective de développement durable, le développement du secteur agricole et agroalimentaire.*
- Deux leviers essentiels et complémentaires :
 - ☛ Le financement
 - ☛ Les assurances et la protection du revenu agricole
- Quelque 700 employés (ETC) dédiés et 22 centres de services



NOS OUTILS FINANCIERS



POURQUOI L'INTERVENTION DE LA FADQ EN FINANCEMENT?

- Le secteur agricole requiert davantage d'actif pour générer un dollar de revenu
- La dette est davantage axée sur un financement de type bancaire
- Risques spécifiques liés à l'agriculture
 - Conditions climatiques
 - Inélasticité de la demande (fluctuation des prix)
 - Etc.



POURQUOI L'INTERVENTION DE LA FADQ EN FINANCEMENT? (SUITE...)

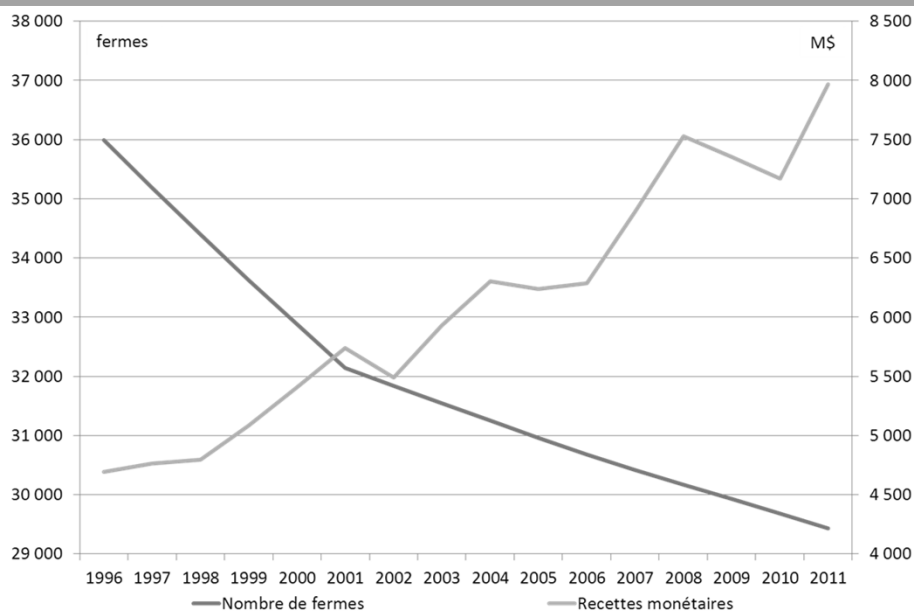
Financement des petites entreprises en région

- Accès plus difficile
- Taux d'intérêt
- Vulnérabilité aux stratégies de financement sectoriel des institutions financières

L'intervention de la FADQ permet aux entreprises agricoles d'avoir accès à un financement adéquat à un coût équitable, et ce, peu importe la région et le secteur de production.



NOMBRE DE FERMES ET RECETTES MONÉTAIRES AU QUÉBEC



ORIENTATIONS EN MATIÈRE DE FINANCEMENT

- Financement responsable
- Diversification de l'agriculture
- Développement des régions
- Valeur ajoutée à la production agricole
- Interventions ad hoc et structurantes

Notre intervention financière doit être suffisamment importante pour qu'elle soit structurante et qu'elle influence le développement de l'agriculture.

PARTIE 2

Nos produits de financement



LES PRODUITS ET SERVICES EN FINANCEMENT AGRICOLE ET FORESTIER

- Programme de financement de l'agriculture
- Programme de protection contre la hausse des taux d'intérêt
- Programme de financement de besoins temporaires
- Programme de financement forestier
(mandat du MRNF)
- Programme Vendeur-Prêteur



PROGRAMME DE FINANCEMENT DE L'AGRICULTURE

Admissibilité

- Temps plein, temps partiel
- Entreprises de biens et services, agrotourisme, transformation

Prêts à terme

- Montant maximum 5 000 000 \$
- Taux hypothécaires de 1 à 7 ans ou taux variable

Ouvertures de crédit

- Montant maximum 500 000 \$ pour 5 ans
- Taux préférentiel + 1 %



PROGRAMME DE PROTECTION CONTRE LA HAUSSE DES TAUX D'INTÉRÊT

- Temps plein
- Montant admissible : 500 000 \$
- **Taux Privilège**
 - 50 % des intérêts excédant 8 % (durée 15 ans)
- **Sécuri-taux Développement**
 - Plafond de 8 % (durée 5 ans)



NOS PRODUITS DE FINANCEMENT ESCOMPTE SUR LE TAUX FIXE

Terme du prêt	Réduction de taux
12 mois	0,30
24 mois	0,35
36 mois	0,40
48 mois	0,45
60 mois	0,50
84 mois	0,60

FINANCEMENT DE BESOINS TEMPORAIRES

- Crédits d'impôt à la recherche scientifique et au développement expérimental (R&D)
- Subventions à l'investissement dont la subvention à l'établissement, la subvention au démarrage, la subvention « Prime-Vert » ...
- Achat d'une unité complète avec revente de certains éléments d'actifs ou de biens personnels

PROGRAMME DE FINANCEMENT FORESTIER (SOMMAIREMENT)

- Mandat spécial du MRNF à La Financière agricole
- Admissibilité :
 - ✓ Certificat de producteur forestier
 - ✓ Intérêt dans un boisé privé d'au moins 60 hectares
- Prêt maximum : 750 000 \$
- Modalités : idem financement agricole, pour l'essentiel



PROGRAMME VENDEUR-PRÊTEUR

- Le vendeur agit comme prêteur pour le nouvel acquéreur
- Le vendeur peut financer en tout ou en partie le montant de la vente de l'entreprise à l'acheteur
- Le prêt bénéficie de la garantie de La Financière agricole et de nos services
- Le vendeur peut octroyer des conditions spéciales à la relève
- Les bénéfices sont nombreux...



LES AVANTAGES

Pour l'emprunteur

- Possibilité d'un meilleur taux d'intérêt
- Les mesures de protection contre la hausse des taux d'intérêt s'appliquent
- Aucuns frais administratifs pour le suivi
- Encadrement
- Améliore ses chances de succès



LES AVANTAGES

Pour le vendeur-prêteur

- Placement garanti
- Bon rendement sur le capital
- Rente mensuelle
- Occasion de transfert graduel de l'entreprise



AUTRES PROGRAMMES AD HOC

- Programme d'aide aux entreprises caprines (2005)
- Programme d'aide aux entreprises grands gibiers (2006)
- Programme d'aide spécial aux exploitations porcines affectées par le syndrome de dépérissement post sevrage (2007)
- Programme d'aide spéciale aux fromageries (2008)

AUTRES PROGRAMMES (SUITE...)

- Programme régional de soutien au développement de l'agriculture de l'Abitibi-Témiscamingue (2010), mandat du MAPAQ
- Programme d'avances aux entreprises admissibles à la Stratégie de soutien à l'adaptation (2011)
- Ouvertures de crédit : Fédération des producteurs acéricoles du Québec, Syndicat des producteurs de lapins du Québec et Coopératives bovines

PARTIE 3

Programme d'appui financier à la relève agricole



NOS PROGRAMMES POUR LA RELÈVE

A) ÉTABLISSEMENT À TEMPS PLEIN

- Montant de la subvention à l'établissement :
 - ✓ Formation niveau 1 = 40 000 \$
 - ✓ Formation niveau 2 = 30 000 \$
 - ✓ Formation niveau 3 = 20 000 \$
- Versée sur deux exercices financiers
- Utilisation productive, par exemple :
 - ✓ achat d'une terre additionnelle
 - ✓ achat d'équipement
 - ✓ achat d'animaux reproducteurs



NOS PROGRAMMES POUR LA RELÈVE

B) DÉMARRAGE ET OCCUPATION À TEMPS PARTIEL

- Montant de la subvention au démarrage : 10 000 \$
- Formation minimale : niveau 3
- Perspectives de revenus bruts agricoles d'au moins 50 000 \$
- Pas déjà bénéficié d'une subvention à l'établissement
- Versée sur deux exercices financiers : idem
- Utilisation productive : idem



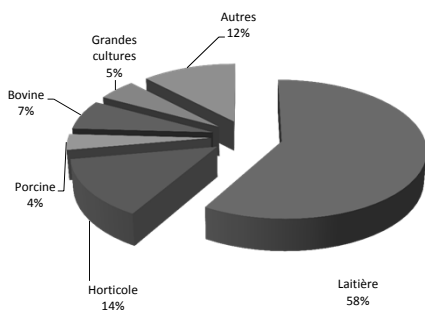
APPUI FINANCIER À LA RELÈVE AGRICOLE				
Clientèle à temps plein				
	Niveau 1	Niveau 2	Niveau 3	
Subvention à l'établissement	40 000 \$	30 000 \$	20 000 \$	-
Formation	BAC ou DEC (GEEA)	DEC agricole ou équivalent	DEP agricole ou équivalent	Sans formation reconnue
Financement				
Sécuri-taux	5 %	6 %	6 %	7 %
Vendeur-prêteur	4 %	5 %	5 %	6 %
Frais	Limités au minimum pendant 5 ans			
ASRA	Réduction de contribution de 25 % pour 2 ans (maximum 50 000 \$ par année)			-
Clientèle à temps partagé				
Subvention au démarrage	10 000 \$			-

PROFIL DES PERSONNES ADMISSIBLES À UNE SUBVENTION À L'ÉTABLISSEMENT 2011-2012

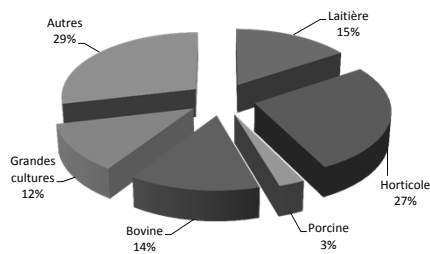
Nombre de personnes	318
Proportion d'hommes	69 %
Proportion de femmes	31 %
Âge moyen (années)	29,4
Scolarité moyenne (années)	13,1
Formation agricole	94 %

NOS PROGRAMMES POUR LA RELÈVE RÉPARTITION SECTORIELLE DES SUBVENTIONS 2011-2012

Subventions à l'établissement

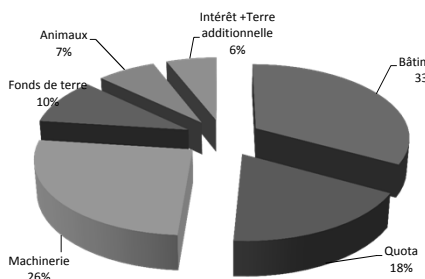


Subventions au démarrage

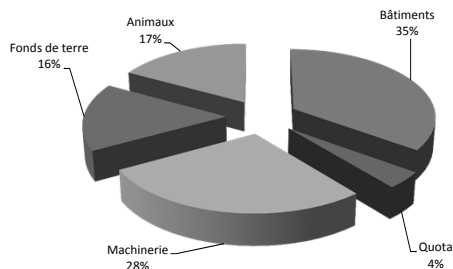


NOS PROGRAMMES POUR LA RELÈVE UTILISATION DES SUBVENTIONS POUR LA RELÈVE 2011-2012

Subventions à l'établissement



Subventions au démarrage



SOMMAIRE DES STATISTIQUES

2011-2012	Établissement	Démarrage	Financement autorisé
Montant	9,3 M\$	1,1 M\$	809 M\$
Nombre entreprise	298	108	
Nombre personne	318		

Depuis 2000, plus de 110 M\$ ont été accordés à la relève agricole

FONDS D'INVESTISSEMENT POUR LA RELÈVE AGRICOLE (FIRA)

FIRA

Fonds d'investissement
pour la relève agricole

75 M\$

- Capital régional et coopératif Desjardins
- Fonds de solidarité FTQ
- Gouvernement

Démarrage et relève non apparentée

Outils novateurs

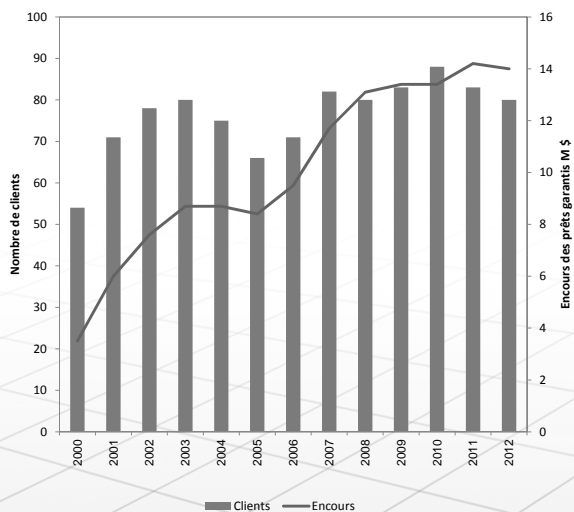
- Prêt subordonné (50 000 à 250 000 \$)
- Location-achat de terres agricoles
- Capital-actions (500 000 \$ max)

PARTIE 4

Quelques statistiques concernant votre secteur



FINANCEMENT CHÈVRES LAITIÈRES



UTILISATION DU FINANCEMENT DANS LE SECTEUR CAPRIN LAITIER

2006-2009 8,5 M\$	2009-2012 9,3 M\$	GARANTIES DE PRÊTS	
12 %	13 %	➔	ACHAT DE FERME ET DE PARTICIPATION
59 %	41 %	➔	BÂTISSSES, MACHINERIE, ANIMAUX
15 %	24 %	➔	CONVERSION DE PRÊTS ET CONSOLIDATION
14 %	22 %	➔	FONDS DE ROULEMENT

FINANCEMENT CHÈVRES DE BOUCHERIE



- Clientèle stable entre 2005 et 2009
- Nombre de clients et encours en progression depuis 2009

PARTIE 5

Quelques publications d'intérêt



QUELQUES PUBLICATIONS D'INTÉRÊT PUBLICATIONS GRAND PUBLIC



Revenu agricole net à la hausse

L'année 2012 devrait se solder par une amélioration de la situation financière des producteurs agricoles québécois, comme ce fut le cas l'an dernier. Si 2011 a été caractérisée par la volatilité de l'environnement d'affaires des entreprises agricoles, il est permis de croire que 2012 sera définie comme une année où l'incertitude économique s'est prolongée.

Ce constat est appuyé par l'Agroindicateur de La Financière agricole, qui présente un résultat de 1,9 pour l'année 2012. Selon ce baromètre, une valeur inférieure à 0 signale généralement une conjoncture moins favorable, dans l'ensemble, que l'année précédente. À l'inverse, une valeur supérieure à 0 indique habituellement une amélioration des conditions économiques agricoles au cours de l'année concernée.

L'Agroindicateur est un indice construit à partir de variables qui reflètent les conditions économiques agricoles au Québec. Parmi les données utilisées, mentionnons les recettes monétaires agricoles, le ratio de prix du porc par rapport à celui du maïs ainsi que le nombre de faillites observées.

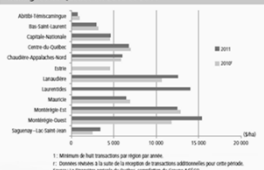


Les transactions des terres en culture (terres nues) complexées par les centres de services de La Financière agricole du Québec indiquent qu'en moyenne la valeur unitaire des terres en culture transigées en 2011 a augmenté de 16,1 %, comparativement à 2010. Cette situation s'explique principalement par les prix à l'hectare des transactions constatées dans trois régions: Montérégie, Lanaudière et Laurentides. Pour plusieurs régions, les terres en culture ont été transigées en 2011 à un prix unitaire relativement stable ou en déclin du prix d'achat régional moyen de l'année précédente.

La valeur unitaire des transactions de terres cultivées diffère d'une région à l'autre au Québec, mais aussi au sein d'une même région. Plusieurs facteurs influencent les conditions locales d'offre et de demande des superficies transigées. Le prix à l'hectare d'une terre peut résulter des caractéristiques spécifiques liées à la terre elle-même, telles que la qualité des sols, la morphologie du terrain, la localisation, mais d'autres éléments peuvent être considérés dans l'établissement de la valeur d'un hectare de terre, comme l'usage de la terre, la disponibilité des terres sur un territoire donné et autres.

En 2011, les transactions de terres en culture dans les régions de la Montérégie, de Lanaudière et des Laurentides (partie sud) ont été conclues à des valeurs moyennes par hectare plus élevées qu'ailleurs au Québec. La valeur moyenne des terres en culture transigées dans ces régions en 2011 dépasse les 12 000 \$/ha. De plus, les variations annuelles observées dans les régions, par exemple en Abitibi-Témiscoumiquin et au Saguenay-Lac-Saint-Jean, peuvent notamment s'expliquer par les particularités des terres transigées d'une année à l'autre au sein d'une même région, comme le secteur et le type de culture.

Valeur régionale moyenne des terres en culture transigées au Québec en 2010 et 2011¹



ANALYSE FINANCIÈRE PERSONNALISÉE

EXPLICATIONS

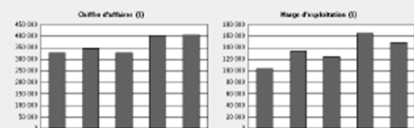
- Les ratios sont calculés sur la base de données financières présentées au coût d'acquisition.
- La sélection des entreprises formant le groupe « Votre secteur » est liée à certains critères, dont celui de ne pas avoir de production secondaire importante.
- Le groupe de tête est constitué de 25 % des entreprises du secteur qui démontrent les meilleures capacités de remboursement.
- La réception des états financiers de 2008 n'étant pas terminée, les groupes « Votre secteur » et « Groupe de tête » pour l'année 2008 ne se sont pas encore créés, ce qui explique l'utilisation des états financiers de 2007 comme base de comparaison.
- Il faut être prudent dans l'interprétation des données, car elles ne représentent que la situation des entreprises ciblées à La Financière agricole, et non pas celle de tout le secteur.
- L'analyse financière personnalisée est réalisée à partir des états financiers transmis à La Financière agricole. Des ajustements peuvent cependant avoir été apportés.

VOTRE HISTORIQUE SUR CINQ ANS

Le tableau et les deux graphiques suivants montrent l'évolution financière de votre entreprise au cours des cinq dernières années. Vous pouvez consulter la dernière page du document pour avoir plus d'explications sur les variables utilisées et les codes à attendre.

	2004	2005	2006	2007	2008
Chiffre d'affaires	327 581 \$	345 237 \$	329 459 \$	422 255 \$	404 210 \$
Marge d'exploitation	103 942 \$	134 832 \$	125 160 \$	165 521 \$	149 240 \$
Excédent monétaire	-58 481 \$	-30 292 \$	-22 855 \$	14 511 \$	-14 141 \$
Ratio du fonds de roulement	1,04	0,91	0,79	0,90	0,94
Autonomie financière	37,5 %	37,3 %	36,3 %	38,4 %	22,7 %
Rendement de l'actif	3,4 %	3,1 %	1,3 %	4,8 %	1,4 %
Taux de charges	68,3 %	61,9 %	62,0 %	59,9 %	63,1 %

N. D. : états financiers non disponibles.



COMPARAISON AVEC VOTRE SECTEUR EN 2007

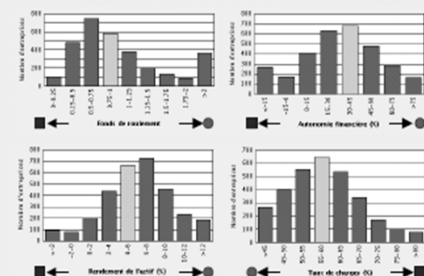
Le tableau suivant compare la valeur de trois indicateurs ainsi que de quatre ratios financiers pour votre entreprise avec la moyenne du secteur de votre production principale et les entreprises du groupe de tête. Votre entreprise est comparée avec celles du secteur laitier.

	Votre entreprise	Groupe de tête	Votre secteur	Moyenne
Chiffre d'affaires	379 854 \$	361 146 \$	402 256 \$	
Marge d'exploitation	160 910 \$	170 000 \$	165 521 \$	
Excédent monétaire	12 707 \$	49 997 \$	14 511 \$	
Ratio du fonds de roulement	0,91	1,17	0,90	▲
Autonomie financière	27,6 %	48,4 %	38,4 %	▲
Rendement de l'actif	6,1 %	8,4 %	4,8 %	▲
Taux de charges	57,5 %	52,9 %	59,9 %	▲

▲ Performance inférieure ▲ Performance moyenne ▲ Performance supérieure
 Le signal « performance supérieure » indique que votre firme se situe soit dans le groupe de tête, soit dans le groupe de 25 % des entreprises de votre secteur qui démontrent les meilleurs résultats pour ce ratio, alors qu'il indique le signal « performance inférieure » vous situe dans le groupe de 25 % des entreprises qui démontrent les résultats les moins favorables.

DISTRIBUTION DES ENTREPRISES DU SECTEUR EN 2007

Les graphiques suivants montrent le positionnement de votre entreprise par rapport aux autres entreprises de votre secteur pour chacun des quatre ratios financiers. Le positionnement de votre entreprise est représenté par le bâton gris pâle.



PARTIE 6



Pour reconnaître l'excellence de la relève agricole!

Ce concours s'adresse aux nouveaux entrepreneurs agricoles qui, par leurs aptitudes professionnelles et leurs qualités de gestionnaire, se démarquent par l'excellence de leur profil.

«TOURNEZ-VOUS VERS L'EXCELLENCE ! »
LE CONCOURS POUR LA RELÈVE



•Un hommage à la relève



Mme Mélanie Pinard
Gagnante 2012

- Une bourse de 5 000 \$ et deux bourses de 2 500 \$ pour la relève établie depuis au moins deux ans.

Conclusion

- La Financière agricole : un partenaire animé par une réelle volonté de développement durable de l'agriculture et de l'agroalimentaire au Québec
- La Financière agricole : un partenaire privilégié, près de vous
 - ☛ Des programmes d'assurance et de soutien des revenus
 - ☛ Du financement « responsable » et à coût avantageux
 - ☛ Des aides à la relève qui peuvent faire la différence
 - ☛ Des conseillers et conseillères dédié(e)s à l'agriculture

MERCI DE VOTRE ATTENTION !

***La Financière
agricole***
Québec 

1 800 749-3646 | www.fadq.qc.ca



Le Financement

Un levier pour appuyer le développement des entreprises agricoles

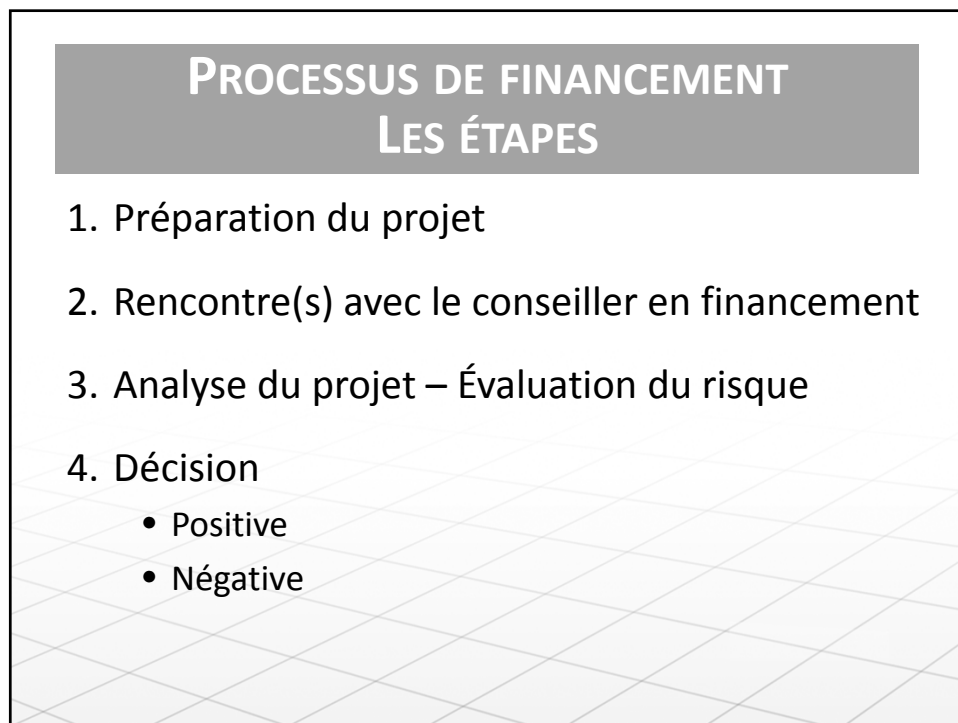
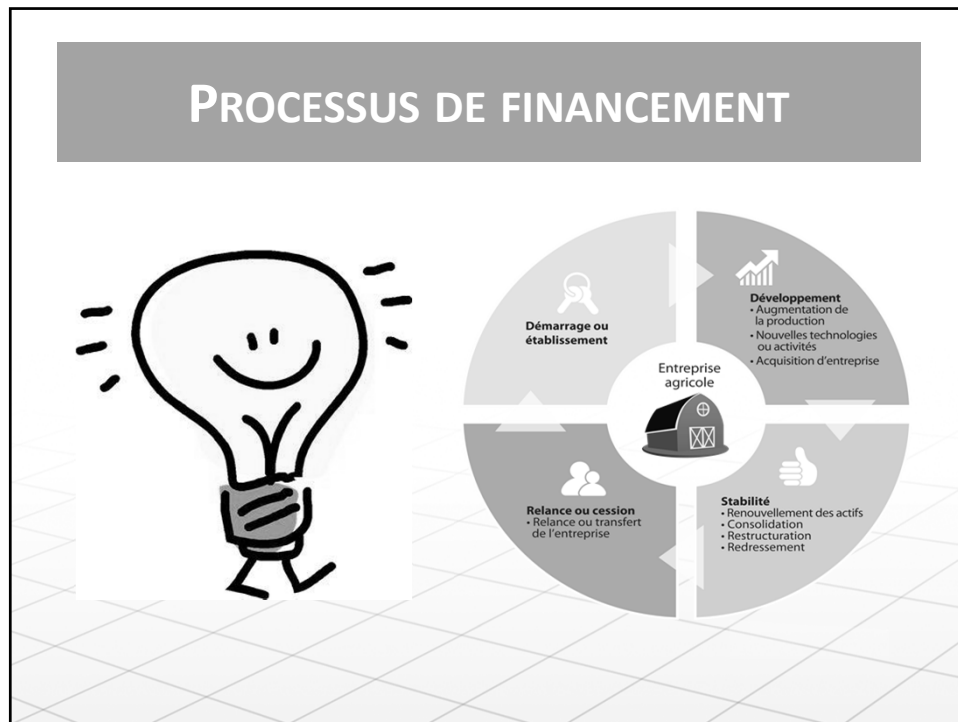
Par: André Picard, agr.
Directeur du financement agricole et forestier

14 mars 2013

La Financière agricole Québec 

PLAN DE PRÉSENTATION

- Processus de financement... un aperçu
- Histoires à succès et constats
- Les 3 conditions de réussite
- Conclusion



1. PRÉPARATION DU PROJET

LE PLAN D'AFFAIRES comprend notamment...

- Objectifs d'entreprise
- Présentation équipe de direction
- États financiers des 3 dernières années
- Coût du projet et budgets partiels
- Budgets prévisionnels réalistes
- Renseignements sur le marché visé

2. LE CONSEILLER EN FINANCEMENT

Analyse
objectivement
votre projet

Vous conseille
sur l'élaboration
de votre plan
d'affaires

Vous guide dans
vos choix
d'investissements

Vous recommande
des choix de
financement

Vous soutien dans
l'interprétation de
vos états
financiers

2. (suite)

Le rôle d'un conseiller en financement

Accompagner le producteur dans le développement de son entreprise

- » Accueillir le producteur
- » Comprendre ses besoins de financement

➡ **RÉALISATION ÉVENTUELLE D'UN PROJET**

3. ÉVALUATION DU RISQUE D'AFFAIRES

RISQUE D'ENTREPRISE

DIRECTION

- Capacité de gestion
- Solvabilité
- Compétence technique
- Formation

RENTABILITÉ

- Rentabilité passée et future
- Mise en marché
- Capacité de remboursement

RISQUE FINANCIER

MONTAGE FINANCIER

- Mise de fonds
- Fonds de roulement
- Structure de financement
- Capacité d'autofinancement

GARANTIES

- Nature
- Structure

4. LA DÉCISION...



Conditions de crédit

et

Structure de financement



Arrêt du processus

ou

Modification de la demande



HISTOIRE À SUCCÈS... CONSTATS



- Formation et information
- Confiance mutuelle entre le client et son conseiller
- Services-conseils
- Projections financières (budgets) réalistes
- Marge pour couvrir différents imprévus
(*Les estimés de coûts de construction sont souvent sous-estimés de 25 à 30 %...*)

HISTOIRE À SUCCÈS... CONSTATS



- Investissements de maintenance évalués
- Budget de trésorerie pour assurer les besoins de liquidité (...fonds de roulement)
- Capitalisation suffisante pour conserver une équité après quelques épisodes plus difficiles
- Dette bien gérée dans le respect du plan de financement

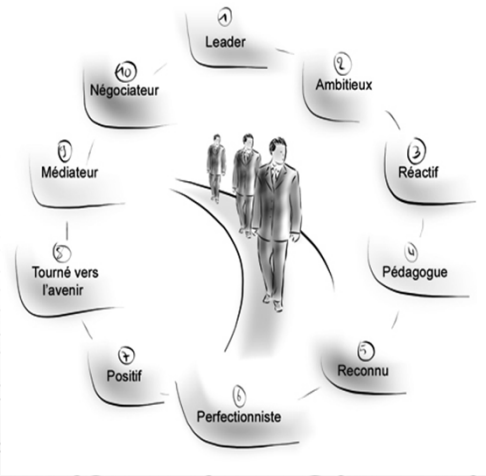
LES 3 CONDITIONS DE RÉUSSITE...



Les iris, Claude Monet

1. Le sol

1. LE SOL



La connaissance de soi

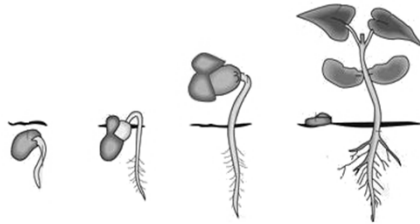
LES 3 CONDITIONS DE RÉUSSITE...



Les iris, Claude Monet

2. La température

2. LA TEMPÉRATURE



Le potentiel des ressources disponibles pour mon entreprise
(humaines, physiques...)

Les 3 conditions de réussite...



Les iris, Claude Monet

3.
L'Orientation par rapport au soleil

3. L'orientation par rapport au soleil



**La position de
mon entreprise
dans son secteur
d'activité**

LES 3 CONDITIONS DE RÉUSSITE...



Les iris, Claude Monet

1. Sol
2. Température
3. Orientation

+

de la **Patience**

CONCLUSION

LE FINANCEMENT...

**N'EST PAS UNE
FINALITÉ**



**C'EST UN LEVIER
PERSONNALISÉ pour
vous permettre de
DÉVELOPPER VOTRE
ENTREPRISE**



MERCI DE VOTRE ATTENTION !

***La Financière
agricole***

Québec 

1 800 749-3646 | www.fadq.qc.ca



*L'Union des
producteurs
agricoles*



Financement agricole Canada

Sylvie Girard

Directrice des relations d'affaires

14 mars 2013



Financement agricole Canada
Pour l'avenir de l'agroindustrie

Canada

Ordre du jour

- 1. Portrait de FAC**
- 2. Critères de crédit**
- 3. Le crédit et la production caprine**
- 4. Nos solutions financières**
- 5. La différence FAC**
- 6. *L'agriculture, plus que jamais***



Financement agricole Canada
Pour l'avenir de l'agroindustrie

Canada





Portrait de FAC

 **Financement agricole Canada**
Pour l'avenir de l'agroindustrie

Canada

Pour l'avenir de l'agroindustrie



100 000

clients

100

bureaux

1 500+

employés

Portefeuille de

25G\$

6^e meilleur employeur au Canada

 **Financement agricole Canada**
Pour l'avenir de l'agroindustrie

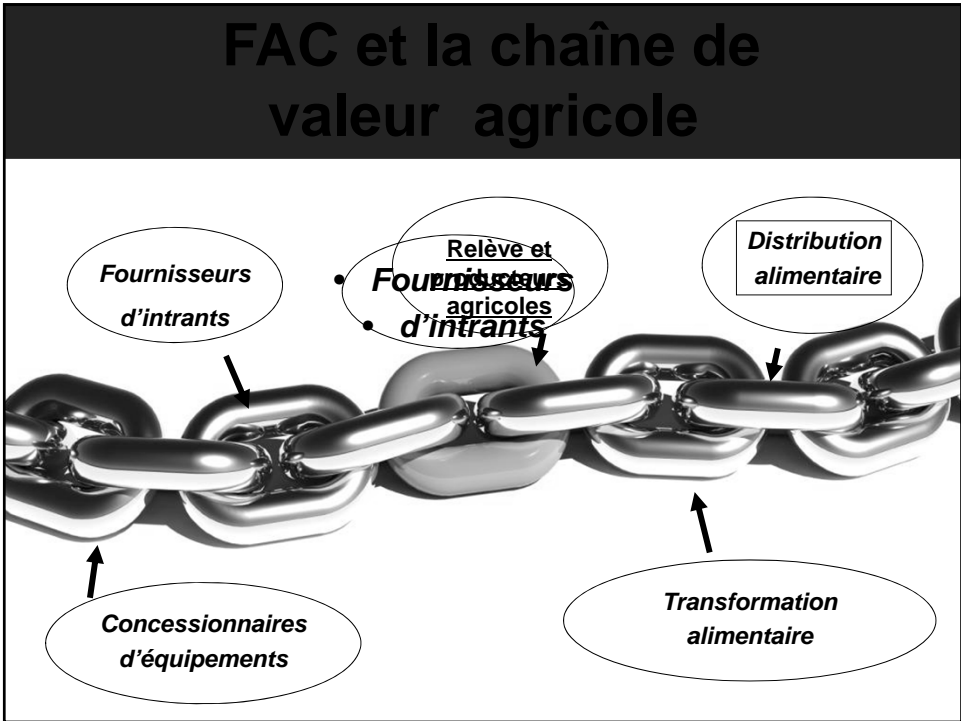
Canada



 **Financement agricole Canada**
Pour l'avenir de l'agroindustrie

Canada





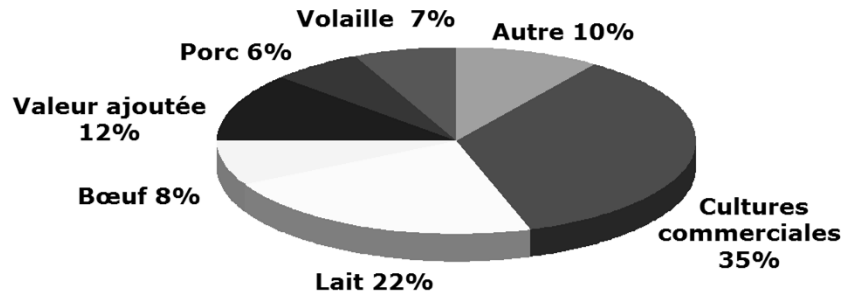
83%



17%



Portefeuille national de FAC



 **Financement agricole Canada**
Pour l'avenir de l'agroindustrie

Canada



Notre histoire

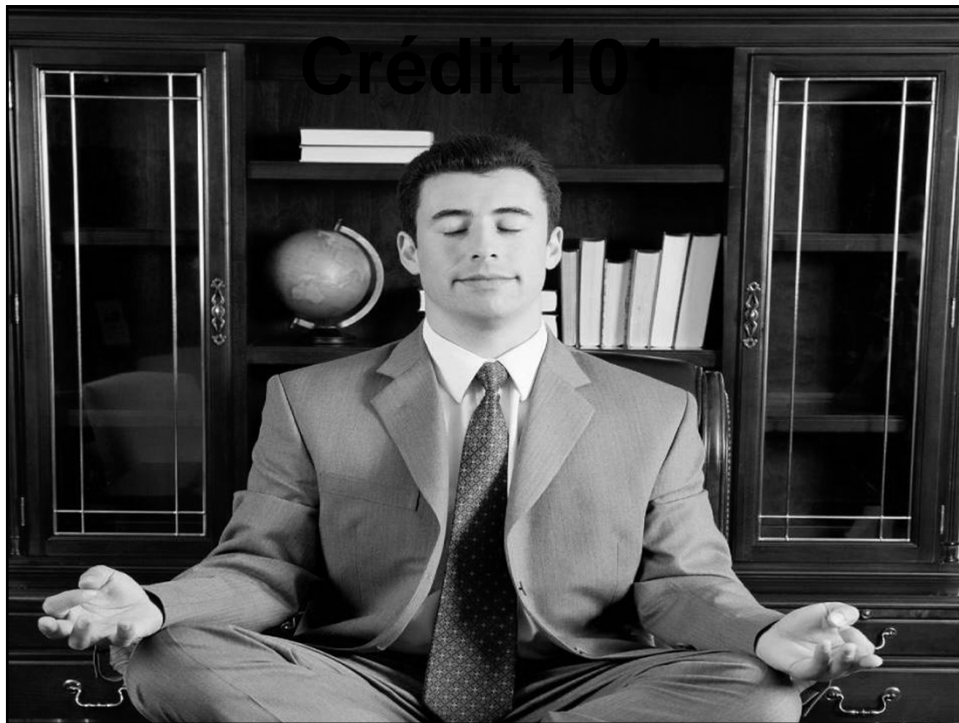




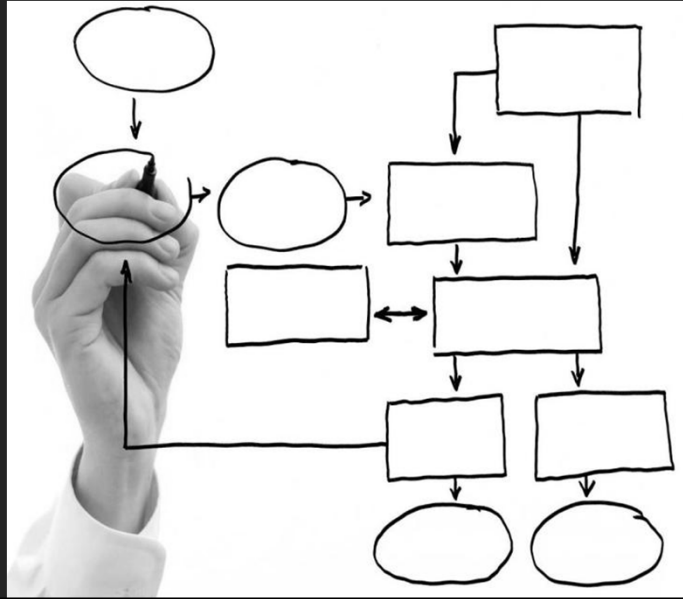
Critères de crédit

ffc Financement agricole Canada
Pour l'avenir de l'agroindustrie

Canada



Plan d'affaires



Les 5 C

Character (personnalité)

Capacity (capacité)

Collateral (garantie)

Capital (capital)

Conditions (conditions)



Vérifications de crédit





Le crédit et la production caprine

 **Financement agricole Canada**
Pour l'avenir de l'agroindustrie

Canada



Planification en production caprine:



- S'organiser
- Voir la vue d'ensemble
- Penser à la traçabilité
- Encourager l'achat local et promouvoir les attributs de la production caprine

Demande de prêt



1. Renseignements personnels
2. Renseignements sur l'impôt - tendances historiques
3. L'évaluation des flux de trésorerie
4. Sécurité – ratio prêt/sécurité de 75% ou moins
5. Quelle valeur les nouvelles améliorations ajoutent-elles - flux de trésorerie et évaluation
6. Approbation



Les facteurs clés des demandes de prêt en production caprine

1. Ratio prêt/sécurité - 75% point de rupture du prix
2. Niveau d'endettement par chèvre: 500 \$ (viande) 1 500 \$ - 2 500 \$ (lait)
3. Dépenses d'exploitation: 70% (viande) et 60% (lait)
4. Production par chèvre (annuelle, accélérée): nombre de chevreaux ou nombre de litres par chèvre
5. Autres revenus
6. FLUX DE TRÉSORERIE

Service de la dette

- On peut compter 500 \$ à 1 000 \$ de dette par chèvre
- Coûts de financement 6,60 \$/1 000 \$ à 5% d'intérêt sur les paiements mensuels
- Exemple: 250 000 \$ = 1 650 \$/mois sur 20 ans ou 19 800 \$ par an
- DSC ~ 1,2 (chaque dollar de dette que vous avez 1,20 \$ pour couvrir)



ONTARIO GOAT MILK INCOME CALCULATOR						
Number of Milking Goats:	<input type="text" value="300"/>	Litres/Goat:	<input type="text" value="2"/>			
No. of days milk shipped:	<input type="text" value="305"/>					
COMPONENTS:	Butterfat (%)	<input type="text" value="4.00"/>				
	Protein (%)	<input type="text" value="3.50"/>				
	Lactose (%)	<input type="text" value="4.30"/>				
	Other Solids (%)	<input type="text" value="12.50"/>				
Goats Milking:		<input type="text" value="300"/>	per/Litre	per/Goat		
Total Debt		\$ -	\$ -	\$ -		
Total Debt Payments		\$ -	\$ -	\$ -		
Total Litres / year:	→		183,000			
Protein/B.F. ratio	→		0.88			
If you need to adjust compone pricing try and keep this ratio fairly close.						
REVENUE						
			Litres	\$/litre	\$	
Daily Quota	Butterfat	4.00%	7,320	7.8	57,096	
	Protein	3.50%	6,405	16.39	104,978	
	Lactose	4.30%	7,869	0	-	
	Other Solids	12.50%	22,875	0	-	
Total Revenue:	→				\$ 162,074	\$ 0.89
<small>*note: additional \$0.04/L starting Aug.1-Jan. 31 for fall incentive</small>						
DEDUCTIONS						
				\$/Litre	\$	
	Transportation			0.08	15,098	
	Marketing/Management			0.02	3,660	
	Testing	per month	100.00		1,200	
	Administration	per month	40.00		480	
Total Deductions:	→				\$ 20,438	0.11
NET MILK VALUE:	→				\$ 141,636	0.77
<small>(For discussion purposes only)</small>						

ONTARIO GOAT MILK INCOME CALCULATOR						
Number of Milking Goats:	<input type="text" value="300"/>	Litres/Goat:	<input type="text" value="2.5"/>			
No. of days milk shipped:	<input type="text" value="305"/>					
COMPONENTS:	Butterfat (%)	<input type="text" value="4.00"/>				
	Protein (%)	<input type="text" value="3.50"/>				
	Lactose (%)	<input type="text" value="4.30"/>				
	Other Solids (%)	<input type="text" value="12.50"/>				
Goats Milking:		<input type="text" value="300"/>	per/Litre	per/Goat		
Total Debt		\$ -	\$ -	\$ -		
Total Debt Payments		\$ -	\$ -	\$ -		
Total Litres / year:	→		228,750			
Protein/B.F. ratio	→		0.88			
If you need to adjust compone pricing try and keep this ratio fairly close.						
REVENUE						
			Litres	\$/litre	\$	
Daily Quota	Butterfat	4.00%	9,150	7.8	71,370	
	Protein	3.50%	8,006	16.39	131,222	
	Lactose	4.30%	9,836	0	-	
	Other Solids	12.50%	28,594	0	-	
Total Revenue:	→				\$ 202,592	\$ 0.89
<small>*note: additional \$0.04/L starting Aug.1-Jan. 31 for fall incentive</small>						
DEDUCTIONS						
				\$/Litre	\$	
	Transportation			0.08	18,872	
	Marketing/Management			0.02	4,575	
	Testing	per month	100.00		1,200	
	Administration	per month	40.00		480	
Total Deductions:	→				\$ 25,127	0.11
NET MILK VALUE:	→				\$ 177,466	0.78
<small>(For discussion purposes only)</small>						



Nos solutions financières

ffc Financement agricole Canada
Pour l'avenir de l'agroindustrie

Canada



Prêt Jeune agriculteur

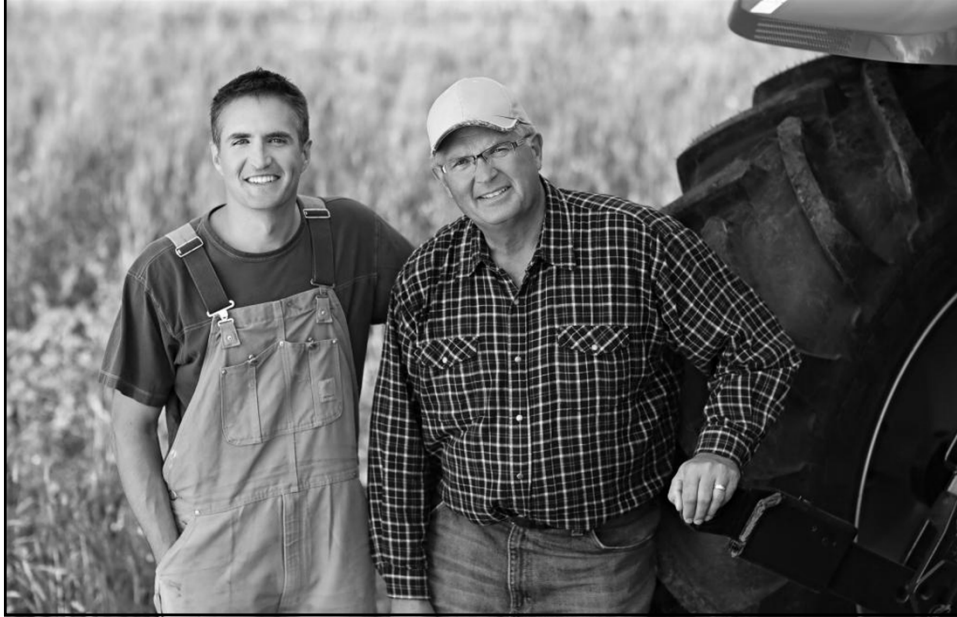


Prêt Jeune agriculteur

- **Maximum de 500 000 \$**
- **Aucuns frais de traitement**
- **Taux variables fermés équivalant au taux préférentiel plus 0,5 %**
- **Taux fixes spéciaux également offerts**
- **Permet de commencer ou de continuer à établir votre exploitation et vos antécédents de crédit auprès de FAC**



Prêt Transfert



Prêt Transfert

Avantages pour l'acheteur :

- **Peut ne pas avoir besoin de capital pour la mise de fonds.**
- **Formule de paiement au vendeur sur une période maximale de 5 ans.**
- **Logiciel de gestion Ag Expert offert gratuitement à l'emprunteur si âgé entre 18 et 40 ans.**



Prêt Transfert

Avantages pour le vendeur :

- **Aucun risque (FAC garantit le remboursement de la totalité du produit de la vente)**
- **Reçoit des paiements échelonnés = avantage fiscal.**
- **Aider un autre producteur à prendre en charge son exploitation sans épuiser ses propres finances.**

 **Financement agricole Canada**
Pour l'avenir de l'agroindustrie

Canada



Flexi-prêt

- Congés de paiement de capital
- Durée maximale des congés: 12 mois
- Paiements réguliers requis pendant un an avant un congé
- Choix de la période de congé
- Congé pour éviter une situation défavorable ou pour profiter d'une opportunité



Prêt Express



Prêt Express

- Préapprouvé
- Taux variable ouvert
- Réavancement continu de fonds

 **Financement agricole Canada**
Pour l'avenir de l'agroindustrie

Canada



Prêt ExpressPlus



Prêt ExpressPlus

- Préapprouvé
- Taux variable ouvert
- Réavancement continu de fonds

 **Financement agricole Canada**
Pour l'avenir de l'agroindustrie

Canada



La différence FAC

 **Farm Credit Canada**
Advancing the business of agriculture

Canada

Planification de la relève



www.fac.ca

 **Financement agricole Canada**
Pour l'avenir de l'agroindustrie

Canada



Apprentissage FAC

Le
SAVOIR,
ça se
CULTIVE

 **Financement agricole Canada**
Pour l'avenir de l'agroindustrie

Canada

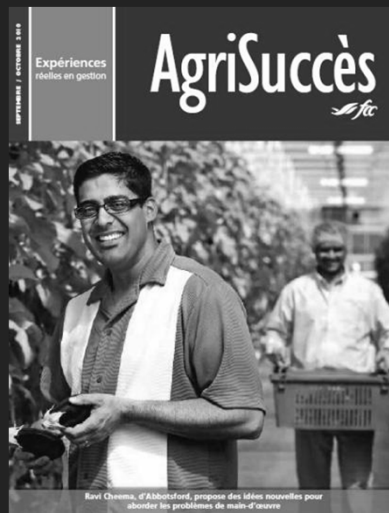


Forum FAC

L'événement agricole le plus marquant de l'année



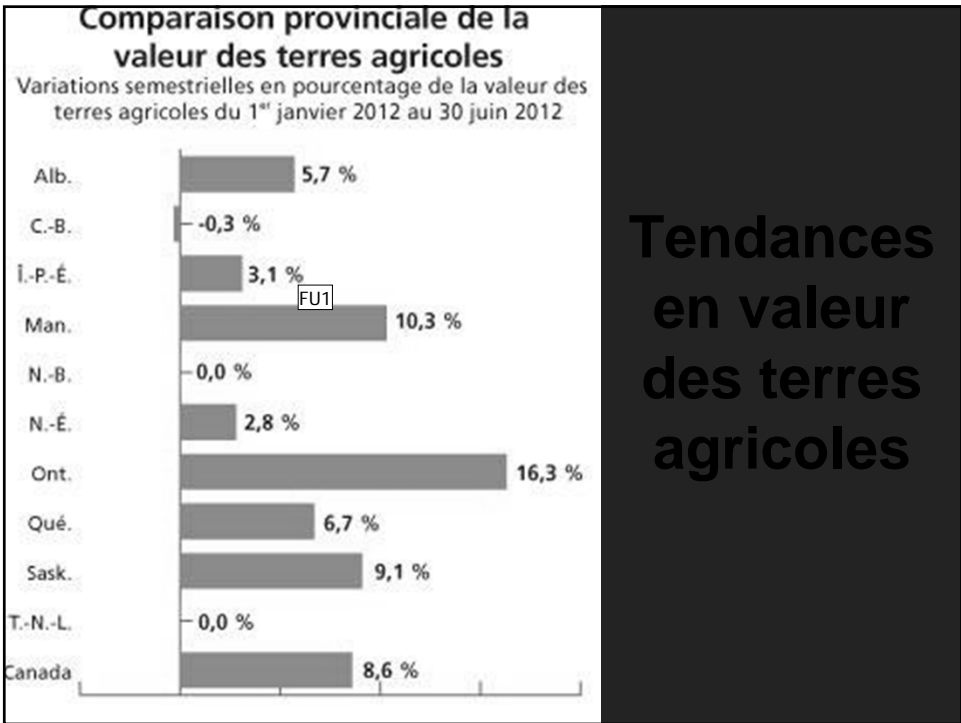
Plus que des prêts



Plus que des prêts



www.fac.ca/express



Diapositive 48

FU1 **Update Slide**
Stacey Wilks; 2012-10-04

Logiciels de gestion FAC

The image displays three software boxes from Farm Credit Canada. The first box on the left is for 'ANALYSTE AgExpert ANALYST', described as 'Farm accounting and management software'. It features a 'Bonus' section for a 'Step-by-step tutorial' and is available in '2009 English and French' editions. The middle box is for 'Field Manager PRO', described as 'Field and crop management software'. It also includes a 'Bonus' section for a 'Step-by-step tutorial' and is available in '2009 English edition'. The third box on the right is for 'Field Manager COMMERCIAL', described as 'Data collection and reporting software'. It is also available in '2009 English edition'. All boxes feature the Farm Credit Canada logo and the text 'Advancing the business of agriculture' and 'Canada'.

ANALYSTE AgExpert ANALYST
Farm accounting and management software
Bonus: Step-by-step tutorial
2009 English and French editions
Farm Credit Canada
Advancing the business of agriculture
Canada

Field Manager PRO
Field and crop management software
Bonus: Step-by-step tutorial
2009 English edition
Farm Credit Canada
Advancing the business of agriculture
Canada

Field Manager COMMERCIAL
Data collection and reporting software
2009 English edition
Farm Credit Canada
Advancing the business of agriculture
Canada

Financement agricole Canada
Pour l'avenir de l'agroindustrie

Canada



Assurances



Regard économique FAC

www.fac.ca/multimedia

Les balados...



www.fac.ca/capsule



Fonds AgriEsprit



Fonds AgriSoutien





L'agriculture est importante

L'industrie agroalimentaire représente un emploi sur huit, ce qui en fait le plus important employeur au Canada.

En 2010, l'agriculture et l'agroalimentaire représentaient 8,1 % du PIB canadien.

L'agro-industrie canadienne rapporte 130 milliards de dollars à notre économie.


L'agriculture
plus que jamais


L'agriculture
plus que jamais

L'agriculture canadienne



Soyez fiers.

Faites la promotion de notre industrie.



www.AgriculturePlusQueJamais.ca

The screenshot shows the website's layout. At the top left is the logo "J'♥ l'agriculture". Below it is another "Agriculture *plus que jamais*" logo with navigation links: "Blogue", "Racontez votre histoire", "Faites votre part", "Boutique", and "Tenez-vous au courant". A central banner features a field scene with a sign that says "AGRICULTURE PLUS que Jamais" and text: "Commandez des t-shirts, du matériel d'enrubannage de balles et plus encore pour montrer votre fierté d'œuvrer en agriculture." To the right, a section titled "Promouvons l'industrie" contains text about Canadian agriculture and a "Partagez votre histoire" button. Below the banner, there are two more sections: "Share Your Story" with a "Share your ag story and hear from others across Canada" message and a "Share your story" button, and a section with the text "I ♥ Canadian Ag".







Soyez fiers.

Faites la promotion de notre industrie.

L'agriculture
plus que jamais



Pour joindre le bureau FAC le plus près de chez vous

1-800-387-3232

Merci

 **Financement agricole Canada**
Pour l'avenir de l'agroindustrie



Canada

ONTARIO GOAT MILK INCOME CALCULATOR					
Number of Milking Goats:	<input type="text" value="100"/>	Litres/Goat:	<input type="text" value="2"/>		
No. of days milk shipped:	<input type="text" value="305"/>				
COMPONENTS:	Butterfat (%)	<input type="text" value="4.00"/>			
	Protein (%)	<input type="text" value="3.50"/>			
	Lactose (%)	<input type="text" value="4.30"/>			
	Other Solids (%)	<input type="text" value="12.50"/>			
Goats Milking:		<input type="text" value="100"/>	per/Litre	per/Goat	
Total Debt		\$ -	\$ -	\$ -	
Total Debt Payments		\$ -	\$ -	\$ -	
Total Litres / year:	<input type="text" value="61,000"/>				
Protein/B.F. ratio	<input type="text" value="0.88"/>				
If you need to adjust compone pricing try and keep this ratio fairly close.					
REVENUE					
			Litres	\$/litre	\$
Daily Quota	Butterfat	4.00%	2,440	7.8	19,032
	Protein	3.50%	2,135	16.39	34,993
	Lactose	4.30%	2,623	0	-
	Other Solids	12.50%	7,625	0	-
Total Revenue:	<input type="text" value="\$ 54,025"/>				\$ 0.89
<small>*note: additional \$0.04/L starting Aug.1-Jan. 31 for fall incentive</small>					
DEDUCTIONS					
				\$/Litre	\$
	Transportation			0.08	5,033
	Marketing/Management			0.02	1,220
	Testing		per month	100.00	1,200
	Administration		per month	40.00	480
Total Deductions:	<input type="text" value="\$ 7,933"/>				0.13
NET MILK VALUE:	<input type="text" value="\$ 46,092"/>				0.76
<small>(For discussion purposes only)</small>					

ONTARIO GOAT MILK INCOME CALCULATOR					
Number of Milking Goats:	<input type="text" value="100"/>	Litres/Goat:	<input type="text" value="2.5"/>		
No. of days milk shipped:	<input type="text" value="305"/>				
COMPONENTS:	Butterfat (%)	<input type="text" value="4.00"/>			
	Protein (%)	<input type="text" value="3.50"/>			
	Lactose (%)	<input type="text" value="4.30"/>			
	Other Solids (%)	<input type="text" value="12.50"/>			
Goats Milking:		<input type="text" value="100"/>	per/Litre	per/Goat	
Total Debt		\$ -	\$ -	\$ -	
Total Debt Payments		\$ -	\$ -	\$ -	
Total Litres / year:	<input type="text" value="76,250"/>				
Protein/B.F. ratio	<input type="text" value="0.88"/>				
If you need to adjust compone pricing try and keep this ratio fairly close.					
REVENUE					
			Litres	\$/litre	\$
Daily Quota	Butterfat	4.00%	3,050	7.8	23,790
	Protein	3.50%	2,669	16.39	43,741
	Lactose	4.30%	3,279	0	-
	Other Solids	12.50%	9,531	0	-
Total Revenue:	<input type="text" value="\$ 67,531"/>				\$ 0.89
<small>*note: additional \$0.04/L starting Aug.1-Jan. 31 for fall incentive</small>					
DEDUCTIONS					
				\$/Litre	\$
	Transportation			0.08	6,291
	Marketing/Management			0.02	1,525
	Testing		per month	100.00	1,200
	Administration		per month	40.00	480
Total Deductions:	<input type="text" value="\$ 9,496"/>				0.12
NET MILK VALUE:	<input type="text" value="\$ 58,035"/>				0.76
<small>(For discussion purposes only)</small>					